

低予算で高反応のターゲット広告・クーポン発行をご存知ですか？ Facebook で見込客獲得セミナー +交流会

日本でのユーザー数が 1,900 万人を超え、今もっとも注目されている SNS の【Facebook】。既にその可能性を感じている企業は、積極的に導入を進めていることでしょう。

しかし、企業用 Facebook ページを開設したからといって、ホームページと同様、簡単に売上に結び付くものではありません。どうすれば、ターゲットを絞り、希望する消費者に自分たちの発信する情報を届けることができるのでしょうか？

今回は、Facebook の本来の目的である「人と人の結びつき」に着目しながら、見込客の獲得、顧客とのグリップ力強化の方法について学びます。また、セミナー終了後は、名刺交換会等の交流を開催致しますので、ぜひこの機会にご参加下さい。

会場内には無線アクセスポイントを設置しますので、スマートフォンやタブレット端末を持参し、Facebook に接続できる機器をご用意下さい。より一層理解が深まります。

Facebook の「ともだち」作り、情報交換、販路拡大の場に！

【講師】金山 義則 氏
(㈱ファイブスター代表取締役)



松下電工での勤務を経て 2006 年 (株)ファイブスターを設立。中小企業の営業支援が専門。

最近では、企業におけるクラウド導入支援もおこなう。

わかりやすい語り口と豊富な中小企業の事例紹介が参加者から大好評。1962 年大阪生まれ。

日時・内容 平成 25 年 10 月 3 日(木) 14:00～17:00

★セミナー (120 分)

1. 個人ページと会社ページの違い
2. 企業用 Facebook ページの作り方・メリット
3. Facebook 広告の利用方法と活用事例
4. Facebook でのクーポンの発行、SEO 対策
5. Facebook を使った営業戦略

★ビジネス交流会 (60 分) ※本セミナーを受講された方に限ります。

会場 伊丹商工プラザ 4 階 A 会議室 (伊丹市宮ノ前 2-2-2)

定員 50 名 (先着申込順)

受講料 2,100 円 (税込) / 1 名

※キャンセルは、前日 17:00 までに連絡のない場合、受講料をいただきますのでご了承ください。

申込方法 下記のいずれかの方法でお申し込みください。

- ① 下記申込書に記入して F A X でお申し込み。
- ② インターネットフォーム からお申し込み ⇒<http://www.itami.jp/>

お問合せ 伊丹商工会議所経営指導室 TEL 072-775-1221 ・ FAX 072-775-1223

FAX 072-775-1221

Facebook で見込客獲得セミナー 受講申込書 (10/3)

事業所名		TEL	
ビジネス交流会	1.参加する 2.参加しない	FAX	
住所	〒		
参加者名	(役職)		
参加者名	(役職)		

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・事業運営のために使用します。また、当事業で撮影する写真は所報等で掲載する場合があります。
※主催者の都合により、内容の変更・中止する場合がございます。(お申し込み人数が著しく少ない場合や天災など)